
ÉLABORER & METTRE EN ŒUVRE SA STRATÉGIE COMMERCIALE

DEVIS / PROGRAMME SUR-MESURE

Programme SUR-MESURE : le programme est co-construit avec vous par nos experts afin de l'adapter aux besoins de votre entreprise et donc de vos équipes.

Les objectifs et le contenu de ce programme sont à titre indicatif.

COMPÉTENCE/S VISÉE/S

Déployer sa stratégie commerciale.

À QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION

- Responsables commerciaux, commerciaux, créateurs d'entreprise, dirigeants de TPE

PRÉREQUIS

- Avoir une expérience du management commercial

OBJECTIF/S

- Analyser son portefeuille clients pour optimiser le rendement commercial et en exploiter le potentiel
- Construire et formaliser un plan d'action commercial et de prospection

APPROCHE PÉDAGOGIQUE & TECHNIQUE

- Formation pouvant se dérouler collectivement, individuellement, etc.
- Pédagogie active avec 70 % de mise en situation et cas pratiques
- Échanges et réflexions en commun à partir des expériences des stagiaires
- Remise de supports de cours

INTERVENANT/E

Consultant Expert dans les domaines de la stratégie commerciale, techniques de négociation.

CONTENU

- Prendre en compte de l'évolution du marketing pour optimiser ses performances commerciales en B to B ou B to C
- Évaluer sa politique commerciale en lien avec son marché pour construire sa stratégie
- Bâtir sa politique d'action commerciale annuelle en agissant sur divers leviers

MODALITÉ/S DE SUIVI

- Feuille d'émargement par demi-journée
- Remise d'une attestation de stage

MODALITÉ/S D'ÉVALUATION

- Élaboration d'un plan d'actions commerciales

MODALITÉ/S DE VALIDATION

- Remise d'une attestation d'évaluation

INFORMATIONS PRATIQUES

Durée

- À définir selon les objectifs validés par l'entreprise

Tarif 2020

- Nous consulter
Établissement non assujetti à la TVA

Lieu de formation

- Vos locaux ou sur un de nos sites

Nous contacter

- **SFEAS**
E-mail : sfeas@inseec.com
Téléphone : +33(0)4 79 253 831

Validité 2020



ACCESSIBILITÉ : Un inconfort ? Un handicap ? Nos services vous accompagnent.

Le Handicap Tous Concernés

Retrouvez toutes les informations sur notre site :

www.rse-groupeinseec.com/handicap

Votre référent handicap SFEAS : **Sandy BAILLY**

- E-mail : sbailly@lacitedeslangues.com
- Téléphone : +33(0)4 79 253 353

Indicateurs de résultats (Enquête clients réalisée sur un échantillon de 609 stagiaires sur 1 an, du 01/07/2019 au 30/06/2020)

8.83 / 10 Note de satisfaction globale de nos clients	83.6 % Objectifs de formation "atteints" ou "dépassés"	3.96 / 4 Moyenne de transférabilité en situation professionnelle	9.71 / 10 participants déclarent que la formation a pris en compte leurs attentes	99.1 % participants déclarent la pédagogie des intervenants "très satisfaisante" ou "satisfaisante/adaptée"
---	--	--	---	---

Taux de réussite aux certifications (Enquête clients réalisée sur 1 an, du 01/07/2019 au 30/06/2020)

Bright™ : 100 % B1 ¹	Toeic® : 100 % NR1*	Pipplet : 100 % NR1*	Voltaire : 100 % NR1*	PCIE : 25 %	Qualité de Service : 100 %	VAE : 100 %
---	-------------------------------	--------------------------------	---------------------------------	--------------------	-----------------------------------	--------------------

¹Score moyen des candidats ayant effectué le test / *Non représentatif

IFG Executive Education est le pôle de formation continue et de conseil du groupe INSEEC U.

Organisme de formation référencé :



Maj : 09/10/2020